TRANSFER- UNDGRÜNDUNGSZENTRUM

Gründermittagessen auf dem Unicampus

Erstellt von Vivien Christoph am 25.06.2018 um 12:33 Uhr:

25.06.2018 (Nance Kaemmerer) - "Es muss zu deiner täglichen Gewohnheit werden." - Wahre Worte, gesprochen vom Profi, um allen GründerInnen Mut zu machen, dass der Vertrieb des eigenen Produkts zur **täglichen Routine** werden kann. Dafür braucht es einzig etwas Konsequenz.

Sophie Schütt ist als Sales Account Managerin seit Jahren im Außendienst im Verkauf tätig und hat ihre Erfahrungen beim **Gründermittagessen** auf dem Campus der OVGU mit den GründerInnnen geteilt.

Ihre 3 wichtigsten Tipps:

1. Sei immer offen und bleib **authentisch** und ehrlich.

2. Hinterfrage regelmäßig deine **Verkaufsstrategie**. Würdest du (noch) bei dir selbst kaufen?

3. Behalte deinen **Zahlen** im Blick.

Im Anschluss hatten die TeilnehmerInnen Zeit, sich untereinander über aktuelle Projekte auszutauschen, Sophie individuelle Fragen zu stellen und das Mittagessen zu genießen.

Das Gründermittagessen bot wieder allen Beteiligten eine tolle Gelegenheit, über den eigenen Tellerrand hinauszuschauen, **Kontakte zu knüpfen** und mit neuen Ideen und neuer Motivation an den **eigenen Zielen** weiterzuarbeiten.

Event Netzwerk

- Mentor
- Ausbildung
- Startup School
- Netzwerk
- Gründerzeit
- MakerLabs
- Event
- Startup Academy
- ISS
- Workshop
- Gründerwoche